

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL H/F INSTRUMENTATIONS EN ANALYSE DES GAZ CDI – Basé(e) FRANCE-EST

Notre client est une société fabricante spécialisée dans la commercialisation de solutions et d'instruments de mesure pour les domaines de l'analyse des gaz et de l'hydraulique. Ces produits sont destinés aux industriels, aux OEM et aux laboratoires des secteurs pétrolier/raffinerie, de la chimie, de la biochimie et de l'environnement.

Sous la responsabilité du Manager France, vous avez pour mission de développer votre chiffre d'affaires sur le secteur géographique dont vous avez la responsabilité. Commercial expérimenté(e), vous êtes garant de la satisfaction clients en termes d'adéquation entre le produit proposé et leurs attentes.

VOS MISSIONS :

- Vous développez le portefeuille des clients existants et des nouveaux clients
- Vous détectez les besoins des clients et apportez les solutions adéquates en vous appuyant sur votre expertise technique
- Vous formulez et présentez les offres commerciales pour l'ensemble des solutions et des instruments de mesure
- Vous établissez les propositions de devis et vous assurez les suivis
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité auprès de votre hiérarchie
- Vous assurez une veille commerciale et définissez avec votre Direction une stratégie de développement
- Vous représentez l'entreprise lors des manifestations, salons et séminaires

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Formation scientifique/technique en Chimie, Physico-Chimie, Mesures physiques, Environnement, Maintenance industrielle, Génie climatique, ou en Instrumentations
- Vous avez une expérience confirmée dans une fonction commerciale en itinérance, idéalement dans le secteur de l'analyse des gaz, de l'eau et/ou de la mesure (température, pression, fluide, particules...)
- Vous possédez un excellent relationnel avec un bon esprit d'équipe
- Vous êtes force de proposition et vous avez le sens de l'organisation
- **Anglais obligatoire**

Poste en home office. Des déplacements sont à prévoir sur le secteur France-EST.

Vous souhaitez relever de nouveaux challenges et rejoindre une société à taille humaine en fort développement ?

Envoyez rapidement votre candidature par mail à contact@acavi.fr sous référence **IC011223-117** ou candidatez sur notre site : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC011223-117-ACA/ingenieur-technico-commercial-hf-instrumentations-en-analyse-des-gaz-cdi-france-est>

ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

3 rue Stella - 69002 LYON
75 boulevard Haussmann - 75008 PARIS

