

ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

## INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F FIBRES et OPTIQUE/PHOTONIQUE CDI - RENNES (35) ou IDF

**Notre client, société leader et mondialement reconnue, est spécialisé dans les verres, fibres et composants optiques, utilisant des matériaux fluorés, à destination des secteurs de la recherche, de la défense, de l'aérospatial, de l'environnement, de l'astronomie, des communications, ou encore, du médicale.**

Rattaché(e) au directeur de la société et en étroite collaboration avec l'équipe technique/R&D votre rôle consistera développer le chiffre d'affaires, d'initier, de promouvoir et de développer les partenariats ainsi que les ventes de produits de haute technologie.

### VOS MISSIONS :

- Vous êtes chargé(e) de la pérennisation des relations clients déjà existantes auprès d'interlocuteurs techniques et décisionnaires
- Vous avez pour responsabilité de développer le portefeuille de nouveaux contacts et d'identifier les nouveaux projets, en garantissant une prospection ciblée et active, au niveau national et international
- Vous assurez un reporting rigoureux et méthodique, participez aux réunions commerciales et à l'élaboration des stratégies commerciales
- Vous appréhendez les problématiques techniques de vos clients et prospects, analysez, qualifiez et formalisez leurs besoins
- Vous participez et représentez la société au sein de salons professionnels, expositions et séminaires
- Vous assurez une veille technologique, scientifique et concurrentielle

### VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Bac+3/5/8 en mesures physiques, optique, photonique, physique, chimie, matériaux et/ou avec une double compétence commerciale
- Vous avez impérativement une première expérience commerciale, idéalement dans un contexte industriel ou technique à haute valeur ajoutée (fibre optique, détecteur, systèmes d'imagerie, laser et sources, matériaux...)
- Vous êtes reconnu(e) pour votre expertise technique et votre esprit de synthèse
- Vous êtes rigoureux(se) dans votre organisation et votre travail, vous possédez d'excellentes qualités relationnelles avec une forte appétence pour le contact client
- Véritable chasseur dans l'âme et force de proposition, vous êtes habitué.e à travailler en équipe, vous avez une attitude positive, humble et proactive
- **Anglais obligatoire**

### AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société à taille humaine avec un fort esprit d'équipe
- Possibilité de télétravail
- Tickets-restaurant, mutuelle, intéressement avantageux

**Envie de travailler dans une structure dynamique leader dans son domaine avec des connexions à l'international ?**

Envoyez rapidement votre candidature (CV et lettre de motivation) sous la référence **IT040424-046** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IT040424-046-ACA/ingenieur-technico-commercial-sedentaire-hf-cdi-rennes-fibres-et-optiquephotonique>