

ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

INGENIEUR COMMERCIAL H/F INSTRUMENTATIONS SCIENTIFIQUES

Basé.e CENTRE OUEST

CDI

Notre client est une société en très grande croissance sur ces dernières années, spécialisée dans les solutions automatisées qui répondent aux besoins des clients des laboratoires de recherche, du secteur du diagnostic, du contrôle-qualité et de la pharmaceutique

Vous avez pour mission de développer votre chiffre d'affaires sur le secteur géographique dont vous aurez la responsabilité commerciale. En déplacement chez vos clients/prospects, vous développez une relation de proximité avec une véritable position de partenaire incontournable.

VOS MISSIONS :

- ✓ Vous développez le marché et votre clientèle afin de mettre en place les stratégies commerciales adéquates, **en privilégiant une approche de prospection type chasseur**
- ✓ Vous coordonnez vos actions en clientèle et développez votre réseau de clients publics et privés
- ✓ Vous participez à l'acquisition de nouveaux clients, à l'extension et la fidélisation du portefeuille de clients
- ✓ Vous conseillez et participez à la vente active de la gamme de produits
- ✓ Vous savez analyser les besoins et réalisez le suivi des offres auprès des clients
- ✓ Vous représentez la société lors des salons

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- ✓ De formation supérieure scientifique et/ou commerciale (Bac+2 et plus), **avec une forte affinité pour les sciences de la vie**
- ✓ Vous êtes communicatif et dynamique, doté(e) d'un excellent esprit d'équipe et d'un bon sens du relationnel
- ✓ Expérience commerciale réussie de 3 ans minimum auprès de laboratoires de recherche
- ✓ Excellentes capacités de négociation
- ✓ Forte motivation, implication et capacité à s'organiser
- ✓ **Anglais impératif**
- ✓ Parfaite maîtrise du Pack-Office et d'Internet ; connaissance CRM appréciée
- ✓ Vous assurez des déplacements hebdomadaires sur le secteur (en moyenne 3-4 jours par semaine)

Poste basé en « **Home Office** » avec déplacements à prévoir dans la région **CENTRE OUEST**.

Envie de développer votre savoir-faire commercial dans une société dynamique, en pleine croissance mondiale dans son secteur ?

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **IT130123-001** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IT130123-001-ACA/ingenieur-technico-commercial-life-sciences-secteur-centre-ouest-hf>