

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL INSTRUMENTATIONS PHYSICO-CHIMIQUE H/F Basé(e) proximité TOULOUSE (31)

Notre Client est une Société de taille humaine, spécialisée dans la vente et le service après-vente d'instrumentations scientifiques dédiées à l'analyse élémentaire et aux mesures physico-chimiques pour les secteurs de l'industrie chimique et pétrochimique.

Dans un contexte de forte croissance et sous la responsabilité du Directeur Général, vous avez pour mission de développer votre chiffre d'affaires sur le secteur géographique dont vous avez la responsabilité. En déplacement chez vos clients/prospects, vous développez une relation de proximité avec une véritable position de partenaire incontournable. Véritable chasseur, vous réalisez la vente d'instrumentations analytiques et des mesures physico-chimiques.

VOS MISSIONS :

- Après une formation sur l'ensemble des gammes, vous assurez le développement des ventes par une prospection active, systématique et intelligente des clients ainsi que des prospects
- Vous savez détecter les besoins des clients et proposer des solutions adaptées
- Vous aidez à l'élaboration des stratégies et les plans d'actions marketing
- Vous construisez les offres techniques et économiques avec l'aide des constructeurs étrangers
- Vous établissez les propositions de devis et vous assurez les suivis
- Vous négociez avec les clients, après accord de la direction, le prix final
- Vous répondez aux appels d'offres
- Vous représentez l'entreprise lors des manifestations et des événements particuliers (congrès, workshops, salons)
- Vous participez au lancement de nouveaux produits/services et vous assurez la veille technique de la concurrence

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- De formation scientifique avec de bonnes connaissances dans les techniques d'analyses élémentaires et/ou en mesures physico-chimiques
- Une première expérience dans la vente est un plus
- Excellentes aptitudes à la communication et à la présentation, bon relationnel, caractère autonome, vous êtes force de proposition
- Bonne maîtrise des outils informatiques et CRM
- **Anglais obligatoire**

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société à taille humaine, esprit d'équipe et bienveillance, une excellente opportunité de développement de carrière avec un impact direct sur la croissance de l'entreprise
- Allocation de voiture, plus commissions des ventes motivantes

Des déplacements sont à prévoir sur le secteur NATIONAL.

Envoyez rapidement votre candidature sous la référence **TH300823-068** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TH300823-068-ACA/ingenieur-technico-commercial-instrumentations-physico-chimique-hf-proximite-toulouse-31>