

**INGENIEUR COMMERCIAL**  
**PRODUITS CHIMIQUES ET CONSOMMABLES H/F**  
**Basé(e) LYON (69) ou proximité ARA**

**Notre Client est une Société fabricante commercialisant des matériels, des consommables, des réactifs, des matériaux et des étalons, certifiés pour les laboratoires d'analyses en chimie inorganique, et plus particulièrement, dans les techniques de Spectroscopie et d'analyses élémentaires (AAS, ICP, ICP-MS, XRF).**

En installant une relation de proximité avec vos clients et vos prospects, vous êtes en charge du développement des ventes à destination des laboratoires de recherche et d'industrie pour les secteurs de la chimie. Vous couvrez l'ensemble du processus de vente, du premier contact à la conclusion de la commande.

**VOS MISSIONS :**

- Atteindre et savoir dépasser les objectifs de vente en réactifs, consommables et instruments fixés par la direction commerciale
- Réaliser les présentations ainsi que les démonstrations des instruments analytiques, de leur installation jusqu'à la formation des clients sur votre secteur
- Réaliser le suivi de la clientèle, de leurs besoins et de l'évolution du marché
- Effectuer les rapports d'activités ainsi que les prévisions de vente
- Réaliser la promotion de la société, participer aux salons et aux séminaires...

**VOS ATOUTS POUR CE POSTE :**

- Une formation supérieure en Chimie (à partir de Bac+3), dans le secteur de l'analyse élémentaire (AAS, ICP, ICP-MS, XRF)
- Une première expérience terrain dans un poste similaire en consommables, réactifs, et/ou étalons est un plus
- Savoir prospecter et fidéliser une clientèle exigeante dans un contexte d'excellence
- Excellentes aptitudes à la communication et à la présentation, bon relationnel, caractère autonome et ambitieux
- Bonne maîtrise des outils informatiques et CRM
- **Anglais opérationnel obligatoire**

**AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :**

- Société internationale avec flexibilité dans l'organisation du travail, allocation de voiture, plus commissions de vente motivantes
- Une excellente opportunité de développement de carrière avec un impact direct sur la croissance de l'entreprise
- Une culture d'entreprise basée sur l'esprit d'équipe

**Des déplacements sont à prévoir sur le secteur SUD EST .**

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **IC130723-061** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC130723-061-ACA/ingenieur-commercial-produits-chimiques-et-consommables-hf-lyon-ou-proximite-ara>