

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Notre client est une société internationale en très forte croissance ces dernières années, spécialisée dans les solutions spécifiques aux process industriels « Pharma & Biotech ». Leurs produits et solutions de contrôles de flux sont au cœur des processus complexes d'unités de production. Dans le cadre de leur développement France, nous recherchons un(e) :

MANAGER DES VENTES Life Sciences/Pharma/biotech H/F **INGENIERIE INDUSTRIELLE** **CDI- basé.e France**

Véritable chasseur, votre responsabilité commerciale est de développer votre chiffre d'affaires sur les secteurs pharmaceutiques, des biotechnologies et des sciences de la vie. Votre savoir-faire commercial associé à votre connaissance technique en mesures physiques (mécanique des fluides...), vous positionne comme un partenaire référent et performant pour les projets de process industriels. Vos produits sont des éléments indispensables au process industriels, vannes et solutions associées.

Vos missions :

- Élaborer votre plan d'action et stratégie commerciale en accord avec votre Directeur commercial, afin de garantir la réalisation des objectifs de vos ventes et ceux de rentabilité de l'entreprise ; Initier et coordonner le développement de plans d'action pour pénétrer le secteur pharmaceutiques/sciences de la vie en pleine croissance en France.
- Optimiser la performance et le développement du réseau commercial, distribution...
- Avoir une connaissance approfondie de vos produits et solutions ainsi que ceux de vos concurrents sur ces marchés
- Communiquer en interne sur les idées de développement de nouveaux produits.
- Participer aux réunions avec vos homologues des autres pays, réaliser vos reportings, participer aux réunions globales de planification stratégique, communication, compréhension des besoins en matière de formation et de développement des territoires
- Clôturer vos projets
- Représenter la société dans les salons professionnels et démonstrations de produits & solutions.

Vos atouts pour ce poste :

- Impérativement 5 à 7 ans d'expérience commerciale dans le secteur de la mesure physique ou mécanique des fluides, ou vannes industrielles
- Bonne compréhension de la dynamique et des exigences clients et industries.
- Une ambition de faire croître les ventes de l'entreprise et développer les canaux de distribution ; Leadership avéré et capacité à générer des résultats de vente
- Communicatif et dynamique, esprit d'équipe, assurance, excellent sens relationnel
- Envie de voyager, déplacements requis 70% du temps.
- Formation supérieure scientifique et/ou commerciale (Bac+2 et plus), avec une forte affinité pour la mécanique des fluides
- Maîtrise parfaite de l'anglais (oral et écrit)

Rémunération et package en accord avec les ambitions du poste et votre expertise.

Poste basé en « **Home Office** » avec déplacements à prévoir.

Envie d'un beau challenge dans une entreprise reconnue ?

Envoyez rapidement votre candidature par mail à jobs@acavi.fr sous référence BD030222-016, ou candidatez directement sur notre site : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/BD030222-016-ACA/manager-des-ventes-life-sciencespharmabiotech-hf-ingenierie-industrielle-hf>

ACAVI 3 rue Stella – 69002 LYON

