

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Notre client est une PME et filiale française dédiée à la commercialisation d'un fabricant allemand spécialisé en conception et commercialisation de solutions métrologiques et instruments de mesures pour l'industrie et OEM (production d'énergie, l'agro-alimentaire, la pharmacie, la biotechnologie). Dans le cadre du développement de ses activités, nous recherchons un(e) :

INGENIEUR COMMERCIAL INSTRUMENTS DE MESURE H/F
Basé Île-de-France
CDI

Véritable partenaire de vos clients, vous avez la responsabilité directe de l'ensemble de la relation et de la représentation de la société sur votre secteur géographique pour développer votre chiffre d'affaires. Votre objectif principal est de trouver de nouveaux clients et de consolider votre base de clients existants. Accompagné pour la relation commerciale et les aspects techniques, vous structurez l'offre commerciale auprès des clients que vous rencontrez régulièrement pour leur vendre vos solutions.

Vos missions :

- Maintenir le portefeuille clients existants et développer un volant de nouveaux clients
- Prendre en charge la prospection et la qualification des contacts (production, maintenance, métrologie de divers secteurs industriels...)
- Détecter les besoins des clients et déterminer la bonne solution
- Formuler et présenter les offres commerciales pour l'ensemble des solutions et instruments de mesure
- Assurer la relance et la négociation auprès des prospects et gagner vos contrats
- Assurer un reporting régulier de votre activité passée et future auprès de votre hiérarchie

Vos atouts :

- Formation Bac + 2/3 BTS/DUT/L3 Mesures physiques, Physico-Chimie, Génie climatique, Maintenance industrielle
- D'excellentes connaissances techniques dans les domaines du contrôle, de la régulation et en génie climatique (Température, Pression...)
- Expérience confirmée d'au moins 5 ans dans une fonction commerciale itinérante
- Bonne organisation, sens des priorités et des opportunités dans ce contexte commercial
- Autonomie et sens de l'initiative, de réussite et de performance commerciale
- Anglais correct souhaité

Vous avez envie d'un nouveau challenge dans une société à taille humaine, dynamique et en fort développement ?

Envoyez rapidement votre candidature par mail à contact@acavi.fr sous référence IC090922-116 ou candidatez sur notre site : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC090922-116-ACA/ingenieur-commercial-hf>

