

Référence de l'offre : 2021-CDI-1

Ingénieur commercial instrumentation et systèmes d'acquisition F/H

CDI

L'entreprise :

Afin de renforcer ses équipes, AllianTech recherche un ingénieur commercial instrumentation et systèmes d'acquisition pour le sud-ouest de la France.

La société AllianTech est un acteur important dans la diffusion de solutions d'instrumentations. Principalement actif dans les domaines de la mesure dynamique comme la vibration, l'acoustique et les mesures physiques (force, pression, déplacement, couple, ..), nos équipes commerciales proposent des systèmes adaptés et performants à nos clients. Ces systèmes complets (capteurs, câbles, conditionneurs, systèmes acquisitions) peuvent être composés de produits issus de la distribution ou conçus par nos équipes R&D.

Au sein de notre service commercial, vous participerez aux activités de conseils et ventes auprès de nos clients.

Les missions principales du poste :

- Prospector, visiter et conseiller la clientèle existante et potentielle sur le secteur défini et des grands comptes
- Assurer l'animation de l'ensemble du catalogue auprès de cette clientèle
- Réaliser un objectif annuel et développer un portefeuille client
- Être le référent et responsable de marques en interne et en externe
- Effectuer une veille commerciale et technologique
- Se former, se familiariser, manipuler et connaître le matériel proposé aux clients en empruntant celui mis à disposition
- S'approprier et utiliser quotidiennement les outils (CRM, ERP...) afin de mener à bien les missions et faciliter la communication en interne
- Interagir en permanence avec nos clients et notre équipe technique
- Participer aux missions structurelles et qualité de l'entreprise
- Être force de proposition

Profil du candidat :

- 2 à 5 ans minimum d'expériences professionnelles dans le domaine de la mesure
- Une expérience dans les systèmes d'acquisition est un plus
- Bon relationnel

AllianTech S.A.S

RCS Nanterre : B 42436790200048
Code TVA : FR58424367902
Capital : 200 000 Euros
Code NAF : 4669B



www.alliantech.com

Téléphone : +33 (0) 1 47 90 77 77
Email : info@alliantech.com
AllianTech, 86 rue Paul Vaillant Couturier
92 230 Gennevilliers
France

- Connaissance des techniques commerciales et de négociation
- Connaissance technique des mesures physiques indispensable
- Capacité à travailler en autonomie, adaptabilité, savoir prioriser et prendre du recul
- Être à l'écoute et savoir transmettre des messages
- Un bon niveau d'anglais est requis à l'écrit et à l'oral
- Avoir un permis B

Informations diverses :

Type de contrat : CDI - Cadre - Temps plein
Secteur commercial : Sud-ouest de la France
Bureau d'affectation : Toulousain
Déplacement : France métropolitaine
Prise de poste : Dès que possible

Avantages :

- Entreprise disposant d'une ambiance conviviale et attentive au bien-être de ses salariés
- 11 jours de RTT par an
- Rémunération sur 12 mois
- Accord d'intéressement
- Mutuelle individuelle ou familiale prise en charge à 100% par l'employeur
- Ticket restaurant d'une valeur faciale de 9.50 euros par jour travaillé, la part employeur s'élève à 60%
- Possibilité de télétravailler
- Parking à disposition des salariés et transports en commun près de l'entreprise
- Séminaire d'entreprise et fête de fin d'année

Pour candidater :

Merci d'envoyer un CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante : rh@alliantech.com
Si vous avez des questions, n'hésitez pas à nous contacter par mail ou par téléphone au **01.84.20.13.65**

AllianTech S.A.S

RCS Nanterre : B 42436790200048
Code TVA : FR58424367902
Capital : 200 000 Euros
Code NAF : 4669B



www.alliantech.com

Téléphone : +33 (0) 1 47 90 77 77
Email : info@alliantech.com
AllianTech, 86 rue Paul Vaillant Couturier
92 230 Gennevilliers
France