

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

MATERIELS ET EQUIPEMENTS

Secteur Grand-Est

CDI

Notre client est une filiale française spécialisée dans les solutions techniques de transfert et de manipulation de fluides pour les environnements professionnels. Elle conçoit et fournit des équipements de pompage, de mesure, de filtration ainsi que des solutions complètes prêtes à l'emploi, destinées à sécuriser et à optimiser les process de production. Avec une organisation à taille humaine, un service technique intégré et une forte culture de qualité, l'entreprise accompagne une clientèle variée allant des PME industrielles aux sites de production majeurs dans les secteurs chimique, agroalimentaire, cosmétique, pharmaceutique et autres industries de transformation.

En tant que technico-commercial Itinérant, vous êtes le référent commercial et technique de votre secteur. Votre rôle consiste à accompagner les clients dans leurs problématiques de transfert de fluides, en proposant des solutions adaptées, fiables et sécurisées. Vous intervenez sur l'ensemble du cycle commercial et vous êtes le chef d'orchestre de votre secteur.

VOS MISSIONS :

- Développer et fidéliser le portefeuille existant
- Prospecter de nouveaux marchés dans les secteurs industriels
- Qualifier les besoins, analyser les contraintes techniques et proposer les solutions adéquates
- Réaliser les démonstrations et essais chez les clients
- Établir les devis techniques, en collaboration avec un chargé d'affaires dédié
- Suivre les projets, de la première demande jusqu'à l'installation du matériel
- Participer aux actions commerciales : salons, présentations techniques et séminaires
- Représenter l'entreprise auprès d'interlocuteurs variés (techniciens, responsables de production, ingénieurs, direction de site)

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Formation technique et/ou commerciale
- Appétence forte pour les environnements industriels
- Aisance relationnelle, sens du service, adaptabilité
- Capacité à évoluer auprès d'interlocuteurs très variés
- Autonomie, organisation, curiosité technique
- Vous êtes autonome et avez un excellent esprit d'équipe

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société familiale, fabricante à taille humaine
- Salaire : à partir de 35 K€ en partie fixe
- Tickets-restaurants, mutuelle, 13^{ème} mois

Mobilité : déplacements réguliers sur le secteur Grand EST.

Vous avez envie d'un nouveau challenge ?

Envoyez rapidement votre candidature sous la référence **TS170926-107** en vous connectant *via* le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TS170926-107-ACA/technico-commercial-hf-materiels-et-equipements-secteur-grand-est>