TECHNICO-COMMERCIAL SÉDENTAIRE H/F
MESURE & CONTRÔLE INDUSTRIEL – CDI / 91

Notre client, fabricant reconnu de composants d'instrumentation industrielle, est spécialisé dans les solutions de mesure et de contrôle de pression, de température et de niveau. Présent à l'international depuis plusieurs décennies, ce groupe familial développe et fabrique des équipements destinés à des secteurs industriels exigeants, notamment le ferroviaire, le naval et l'énergie. Dans le cadre du développement et de la réorganisation de son activité commerciale en France, il recrute un(e) Technico-commercial(e) sédentaire.

VOS MISSIONS

Rattaché(e) directement au Directeur commercial France, vous intégrez une structure à taille humaine et travaillez en étroite collaboration avec les commerciaux itinérants et les équipes techniques du groupe. Véritable interlocuteur technique et commercial des clients, vous assurez le traitement de leurs demandes, l'élaboration des offres technico-commerciales et le suivi des dossiers.

À ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- Réceptionner et analyser les demandes techniques et commerciales des clients, par téléphone et par e-mail.
- Identifier les besoins, comprendre les applications industrielles et conseiller les clients dans le choix des solutions adaptées.
- Réaliser les offres technico-commerciales et les devis à l'aide de l'ERP SAP.
- Assurer le suivi et les relances commerciales des offres transmises.
- Apporter un support technique aux clients sur les différentes gammes de produits.
- Accompagner les commerciaux itinérants dans le traitement des demandes et le suivi des dossiers.
- Assurer l'interface entre les équipes commerciales françaises et les sites de production du groupe, notamment en **Suisse** et en **Italie**.
- Participer au traitement des retours qualité et au suivi des demandes clients.
- Mettre à jour les informations commerciales dans le CRM.
- Participer ponctuellement à des salons professionnels.

Dans le cadre de vos fonctions, vous pourrez également être amené(e) à intervenir ponctuellement sur des activités administratives et logistiques (**réception des marchandises, gestion des stocks sous SAP, préparation des expéditions**) ainsi qu'à participer à certaines actions de **communication et de marketing technique**.

PROFIL RECHERCHE

- Formation supérieure technique Bac+2 à Bac+5, idéalement de type **BTS Contrôle Industriel et Régulation Automatique (CIRA**), **BUT Mesures Physiques**, ou formation équivalente spécialisée **en instrumentation, métrologie ou systèmes de mesure et de contrôle industriels.**
- Expérience professionnelle de **5 ans souhaitée**, idéalement acquise dans le domaine de **l'instrumentation industrielle** ou dans une fonction **technico-commerciale liée aux équipements de mesure et de contrôle.**
- Bonnes connaissances des instruments de mesure industrielle, notamment des **capteurs, transmetteurs de pression, pressostats, thermostats et équipements de mesure de température et de niveau**.
- Capacité à analyser les besoins techniques des clients, à comprendre leurs applications industrielles et à proposer des solutions adaptées.
- Bon sens commercial et du service client, associé à une bonne compréhension technique des produits et de leurs applications.
- **Bonne maîtrise de l'anglais professionnel, à l'écrit comme à l'oral**, indispensable pour les échanges avec les différentes entités du groupe. **La connaissance de l'allemand constitue un atout.**

Vous êtes rigoureux(se), dynamique, autonome et réactif(ve). Doté(e) d'un bon relationnel et d'une réelle curiosité technique, vous appréciez la polyvalence et le travail en équipe au sein d'une structure à taille humaine.

AUTRES INFORMATIONS

- **Contrat CDI de 35 heures par semaine**, basé à Massy (91).
- Rémunération fixe annuelle **de 35 à 45 K€ bruts**, selon l'expérience et le niveau d'expertise.
- **Avantages sociaux :** mutuelle, titres-restaurant et intéressement éventuel.
- **Formation et accompagnement technique** à la prise de poste pour développer vos connaissances des produits et de leurs applications industrielles.
- **Environnement de travail à taille humaine**, au sein d'un groupe industriel familial de dimension internationale.
- **Poste polyvalent et autonome**, offrant des échanges réguliers avec les équipes commerciales et techniques du groupe.

Envoyez votre candidature sous référence **CS021126-147 :**

https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/CS021126-147-ACA/technico-commercial-sedentaire-instrumentation-de-mesure-et-de-controle-cdi-91