ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 20 ans en recrutements, évaluations et conseils.

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL H/F
COMPOSANTS ET MODULES OPTOELECTRONIQUES
Basé(e) Île-de-France
CDI

Notre client est une société Française spécialisée dans la vente, la maintenance et la distribution de systèmes de détection. Présente en France et à l'international, il intervient dans des secteurs variés, tels que la défense, l'agroalimentaire, la pharmaceutique, la cosmétique, le nucléaire et l'instrumentation scientifique. Reconnu pour son expertise en optoélectronique, combinant les secteurs de l'optique et de l'électronique, il propose une gamme complète de composants et de modules en optoélectroniques, ainsi que des solutions OEM.

Dans le cadre d'un remplacement, suite à un départ en retraite, vous travaillerez au sein du département optoélectronique et sous la responsabilité du Directeur commercial de ce département. Votre rôle est d'assurer la croissance et la pérennité de votre portefeuille client sur le périmètre France et Benelux.

VOS MISSIONS :

- Réaliser la prospection et identifier de nouvelles opportunités commerciales, en sachant mettre en place des stratégies efficaces, principalement auprès des fabricants de systèmes et d'équipements concernés par la Photonique
- Organiser et effectuer les visites clients (potentiels et existants)
- Comprendre les besoins spécifiques des clients et apporter les solutions adaptées
- Établir des relations solides avec les clients existants et mettre en place des actions de fidélisation afin d'assurer leur satisfaction continue
- Préparer et établir les devis, en fonction des besoins clients
- Mener des négociations commerciales et conclure des accords mutuellement bénéfiques
- Communiquer, établir et entretenir des relations avec les fournisseurs, en particulier en anglais
- Réaliser le reporting commercial, effectuer les rapports réguliers sur les activités commerciales
- Occasionnellement : participer aux salons et aux séminaires, effectuer les relances des factures impayées, participer aux mises à jour du site web

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- **BAC +2/5 obligatoirement en Électronique, en Optique, en Photonique ou en Optoélectronique**
- Plus de 5 ans d'expérience en tant que commercial terrain
- Connaissances techniques des composants de détection, des technologies laser et des LED
- Aptitude démontrée au développement du chiffre d'affaires et bonne gestion des marges
- Élaboration et mise en œuvre de stratégies commerciales efficaces
- **Anglais opérationnel exigé pour la communication avec la clientèle internationale et la collaboration avec des partenaires étrangers**
- Maîtrise du Pack Office (Word, Excel, PowerPoint)

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Poste basé au siège en Île-de-France, 1 jour de télétravail par semaine
- A partir de 45 K€ en partie fixe + 20 % en partie variable
- Véhicule de fonction mis à disposition
- 12 jours de RTT par an à poser sur le semestre en cours, Ticket restaurant, Intéressement

Poste en itinérance, la réussite de vos fonctions ne pourra se faire qu'avec des déplacements fréquents sur le secteur France et Benelux.

Intéressé.e par ce poste ??

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **IC161026-133** en vous connectant *via* le lien suivant : https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC161026-133-ACA/ingenieur-commercial-expert-composants-modules-opto-electronique-hf-base-idf