

INGENIEUR COMMERCIAL FRANCE EXPORT H/F

LOGICIELS DE LABORATOIRES

Basé(e) Île-de-France
CDI

Notre client est une société innovante et reconnue. Il conçoit et intègre des solutions clés en main d'analyse d'images destinées aux environnements industriels, pharmaceutiques et de recherche. Leur expertise repose sur le développement de logiciels, associés à des systèmes complets incluant microscopes, caméras, informatique et accessoires spécialisés. Acteur de référence sur son marché, l'entreprise fournit des solutions haut de gamme pour différents secteurs (industrie automobile et aéronautique, pharma & life science, cosmétique, chimie, électronique, centres de recherche institutionnels...).

Rattaché à l'équipe commerciale, vous intervenez sur des projets France et Export. Après une période de formation interne, vous évoluez dans un environnement autonome, au sein d'une structure agile, technique et collaborative. Vous jouez un rôle central dans la représentation de l'entreprise et la valorisation de ses solutions techniques. Vous prenez en charge l'ensemble du cycle commercial, avec une forte proximité directe avec les clients.

VOS MISSIONS :

- Appréhender les problématiques de vos clients, analyser, qualifier et formaliser leurs besoins
- Pérenniser les relations clients déjà existantes tout en développant votre portefeuille pour défendre vos offres commerciales auprès d'interlocuteurs techniques et décisionnaires
- Réaliser les démonstrations sur site ou à distance, en présentant les solutions d'analyse d'images
- Participer aux salons professionnels, aux expositions et aux séminaires
- Collaborer avec l'équipe interne (technique, production, R&D) pour assurer la cohérence et la performance des projets.

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- De formation Bac+5 scientifique avec une double compétence commerciale
- Vous êtes expérimenté(e) dans la vente de solutions techniques ou en instrumentation
- Des compétences en microscopie, en optique, instrumentation de laboratoire sont un plus
- Réactivité, organisation, esprit d'équipe, curiosité et esprit entrepreneurial.
- Aisance relationnelle et goût pour les relations clients de long terme.
- Anglais courant

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société stable, reconnue et à taille humaine
- Grande autonomie dans l'organisation du travail, avec des projets variés, techniques et stimulants
- Rémunération : 60 à 80 K€ selon profil
- Intéressement, tickets restaurants, primes annuelles

Mobilité : déplacements réguliers en France (2-3 jours/semaine) et ponctuellement à l'international.

Vous avez envie d'un nouveau challenge dans une société dynamique ?

Envoyez rapidement votre candidature sous la référence **IC070926-097** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC070926-097-ACA/ingenieur-commercial-france-export-hf-logiciels-de-laboratoires-base-idf>