ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 20 ans en recrutements, évaluations et conseils.

RESPONSABLE COMMERCIAL H/F – SERVICE METROLOGIE

Basé(e) GRAND EST (57)

CDI

Notre client est une entreprise fabricante mondialement reconnue. Il est spécialisé dans la conception, la fabrication, l'installation et la maintenance de systèmes de mesures physiques de haute technologie. La société, par sa présence dans le monde entier, accompagne notamment les plus grands acteurs de tous secteurs confondus pour l'analyse des matériaux et des composants.

Dans un contexte de structuration et de forte croissance, vous rejoignez le laboratoire de métrologie accrédité COFRAC. Votre rôle est de développer les ventes de services et de prestations en métrologie. Vous êtes le garant de la satisfaction client, depuis l'action commerciale jusqu'à la livraison des prestations.

VOS MISSIONS :

- **Stratégiques et commerciales**
  - Réaliser les ventes de services et de prestations en métrologie (étalonnages, contrats de maintenance, support à distance…)
  - Effectuer un suivi des actions commerciales, assurer les relations avec les partenaires, les clients et les sous-traitants
  - Respecter les engagements contractuels (prix, délais, méthodes, qualité)
  - Assurer le reporting de votre activité et la mise à jour de la base de données de gestion client
- **Développement de l'activité métrologie**
  - Prospecter, développer et identifier de nouveaux marchés
  - Supporter et conseiller les ingénieurs commerciaux terrain pour l'intégration des prestations de métrologie dans les offres globales
  - Identifier les difficultés et proposer des actions correctives, suivre les indicateurs, analyser les données et contribuer à l'harmonisation européenne des contrats en lien avec la maison mère
  - Réaliser la veille et maintenir un bon niveau d'expertise dans les domaines techniques d'intervention
- **Accompagnement et management**
  - Manager une équipe ADV de 2 collaborateurs (profils commerciaux sédentaires)
  - Effectuer les entretiens annuels des collaborateurs
  - Gérer, s'il y a lieu, les moyens matériels spécifiques à l'activité (demande d'achat, affectation, entretien) en dehors du matériel et des logiciels de bureautique
  - Proposer des actions de formation pour vous et votre équipe, assurer la promotion de la valeur ajoutée des produits auprès des équipes commerciales
  - Interagir et collaborer avec l'ensemble des services : ADV, techniciens, qualité, production, ingénieurs commerciaux, direction, support administratif.

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- **Soit** une expérience commerciale confirmée en vente de solutions techniques, d'instruments, de machines, de matériel scientifique, ou dans le secteur industriel
- **Soit** une formation scientifique/technique et/ou un parcours en maintenance/SAV/métrologie/application avec une forte appétence commerciale
- Excellente aisance relationnelle, sens du service et de la relation client
- Esprit chasseur, autonomie, curiosité
- Connaissances en calibration, métrologie ou en mesures physiques, est un plus
- Maîtrise d'Excel
- **Anglais obligatoire**

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société internationale, équipe soudée, produits premium, activité en forte croissance
- Tickets-restaurant, mutuelle (100 %), intéressement
- Salaire : à partir de 35K€ brut en partie fixe + 30 % en partie variable

Poste sédentaire basé 57. Déplacements ponctuels.

Intéressé.e par cette opportunité ?

Envoyez rapidement votre candidature sous la référence **RA210726-068** en vous connectant *via* le lien suivant :
www.acavi.fr/offres-emploi/job/RA210726-068-ACA/responsable-commercial-hf-service-metrologie-base-grand-est-57