

Ingénieur Commercial Itinérant – Instrumentation Analyses Chimiques - F/H

CDI

Notre Client est un groupe mondialement représenté spécialisée dans le développement, la fabrication et la vente de systèmes d'analyses pour l'alimentation humaine et animale, les matières premières, l'analyse de l'eau et des sols.

Vos missions

Après votre formation en France et auprès de la maison mère en Allemagne, vous réalisez en toute autonomie le **pilotage commercial** de votre secteur. Véritable ambassadeur de la société, vous intervenez auprès d'une clientèle d'industriels agroalimentaires, de laboratoires, de stations d'épuration, d'organismes publics et d'acteurs de l'environnement.

- Fidéliser un portefeuille clients existant
- Bâtir et développer votre portefeuille et identifier de nouvelles opportunités commerciales
- Organiser vos tournées et votre activité en toute autonomie
- Réaliser les rendez-vous de prospection et de suivi
- Analyser les besoins techniques des clients
- Proposer les offres commerciales adaptées
- Assurer l'installation des équipements et la formation des utilisateurs
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques et la direction

Votre profil

- Formation DUT/BUT/Master Physique-Chimie, Mesures physiques
- Expérience technico-commerciale minimale de 5 ans, idéalement en instrumentation
- Appétence pour les environnements scientifiques et industriels
- Anglais technique : formation technique et échanges avec la maison mère en Allemagne
- Autonomie, sens de l'organisation, fiabilité, stabilité
- Tempérament de développeur commercial : vous appréciez autant la relation client de long terme que la conquête de nouveaux comptes

Informations complémentaires

- Secteur géographique à définir selon votre localisation (Nord-Est, Ouest ou Sud de la France)
- 2 jours TT (administratif / préparation / suivi) / 3 jours clients
- 3 nuitées maximum par semaine
- Rémunération fixe prévue 40-50k€ selon profil et expérience, discutable selon le niveau de séniorité
- Prime collective annuelle et commissions sur vente
- Voiture de fonction

Vous souhaitez rejoindre une structure où votre impact commercial sera visible et où vous pourrez contribuer directement au développement d'un marché à fort potentiel ? Échangeons.

Envoyez votre candidature sous la référence suivante **IC120626-044** via: <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC120626-044-ACA/technico-commercial-itinerant-instrumentation-analyses-chimiques-fh>